

Bytte lärarjobbet mot eget smycke-företagande

Silverlera och sötvattenspärlor istället för leriga galonisar, sångsamlingar och fruktstunder. Möt montessoriförskolläraren Agnetha Albinsson som sadlat om till smyckedesigner.

Även om man trivs med sitt jobb så kommer det perioder då man längtar efter att få testa något nytt.

Så var det för Agnetha Albinsson som arbetat på föräldrakooperativet Solen i Mariebergsskogen i 19 år. Frågan var bara vad hon skulle göra?

Efter att ha deltagit en tretimmarskurs i smycketillverkning 2006 kände hon direkt att det var nåt för henne.

– Jag blev fast helt enkelt. Det var så kul! säger hon och skrattar.

Till att börja med trappade hon ner sin tjänst och gjorde smycken som såldes på smyckervisningar på halvtid. Till hennes egen förvåning sålde de som smör i solsken och i november 2007 startade hon det egna företaget Design Atenga (Agneta baklänges!).

Sedan september 2008 är hon tjänstledig från sitt jobb och tillbringar dagarna i ateljén i anslutning till garaget på Hammarö. Redan har hon ett tiotal återförsäljare på olika orter i landet.

– Det har gått så fort och lätt att sälja smyckena trots att jag själv inte marknadsfört mig alls. Först sålde jag ett smycke till min syster och

sen ville hennes jobbar-kompisar ha och så vidare. Selma Spa köpte också in mina smycken för att sälja där. Mitt rykte har spridits genom mun-till-mun-metoden, säger Agnetha.

Kreativ och pysslig har hon alltid varit så det tog inte lång tid för henne att lära sig tekniken.

– Jag använder mig bland annat av silverlera som sedan bränns i 800 grader. Därefter borstar och putsar jag smycket. Ju längre jag håller på desto blankare blir det, förklarar hon och visar hur det går till.

Och vips så förvandlas det som ser ut som ett vanligt lerhjärta till ett gnistrande silverhjärta.

– Silverlera består till 99,9 procent av silver, påpekar Agnetha.

Hon har en förkärlek för asymmetri och gillar att blanda blankt och matt, stora och små stenar och pärlor som binds ihop av iögonfallande länkar.

– Och jag älskar blommor och hjärtan. Särskilt stora!

En riktig storsäljare är smycken med namnplattor. Föräldrar vill till exempel gärna ha plattor med barnens namn på.

– Namnplattor säljer som attan! Kunden får själv välja vad det ska stå, säger Agnetha som eftersträvar att ha så många "one-of-a-kind"-smycken som möjligt. Dels för att kunden ska kunna känna att han eller



Ny bana i livet. Efter många år som Montessorilärare tog Agneta Albinsson, successivt, klivet över till eget företagande som smyckedesigner och ångrar sig inte en sekund.

hon har ett unikt smycke, dels för att hon själv helst vill skapa något nytt varje gång.

– Därför är massbeställningar av ett smycke inte lika stimulerande. Jag gillar ju att experimentera!

Än så länge har hon av bekvämlighet och tidsbrist köpt in sitt material från svenska grossister. På sikt planerar hon att själv leta upp företag i Kina som hon

kan köpa in från direkt.

– Det bli mycket billigare men kräver mer tid. Hittills har jag haft fullt upp med pappersarbete och produktion, säger Agnetha.

Hon ångrar inte för en sekund att hon vid 45-års ålder vågade ta klivet och satsa på en ny bana i livet.

– Annars hade jag alltid ångrat mig! Visst kan jag sakna mina jobbkompisar och så, men å andra

sidan har jag friheten att skapa min egen dag. Det är mycket värt att få göra det jag vill och jobba när jag vill.

En rikstäckande klädkedja har visat intresse för att sälja Agnethas produkter och en del kunder undrar när hon öppnar en butik i stan. Men några såna planer finns inte.

– Nej. Jag har återförsäljare och smyckervisningar,

gör dagsvisningar på företaget och säljer via hemsidan. Många besöker även min ateljé. Frågan är hur mycket och hur fort jag vill växa? Nu är det precis på gränsen att jag hinner med. Min ambition är inte att skapa ett nytt "Snö", säger Agnetha och ler.

TEXT OCH FOTO:
ANNA BÄCKSHOLM



Finputs. Det som ser ut som vanlig lera förvandlas till blankaste silver efter en omgång puts.

Peter.Hedelin@LFvarmland.se
Länsförsäkringar
Värmland
Bank & Försäkring

Yogaskolan
Västra Kanalgratan 3, Karlstad

Yoga på företaget
Regelbunden friskvård
Stresshantering
Inspirationsdagar
Föreläsningar
Introduktionstillfällen
Privatkonsultationer

Vi skräddarsyr efter era önskemål och behov och arbetar både mot grupp och enskild individ.
054-181183
karlstad@yogaskolan.se
www.yogaskolan.se

Right Choice
Aldrin Consulting AB

Rekrytering och urval
www.right-choice.se - 0768 - 79 89 79 - info@right-choice.se

KARLSTADS FÖRSTA VIBBCENTER

Erbjuder t.o.m. 31 mars
Första träningspasset med handledare gratis (värde 200:-)
Vid köp av träningskort ingår en gratis infraröd bastu – lyxpaketet (värde 250:-)

Vi erbjuder även:

- Laserbehandling
- Infraröd bastu
- Ljusterapi
- Qigong

Nikis Balans.se
Hagaborgsgatan 13 • Norrstrand, K-d
054-18 88 88 • www.nikisbalans.se