

Amerikanskt nätverk skapar nya affärer?

Om amerikaner kan man tycka vad man vill – men göra affärer, det kan de.

Nu har en av deras metoder kommit till Värmland: BNI, Business Network International.

Affärer drivs av infall, lust och magkänsla och bäst affärer gör man genom nätverkande och personliga rekommendationer.

Om detta är många, kanske de flesta, överens.

För 20 år sedan samlade en amerikansk affärsman några goda vänner omkring sig till regelbundna frukostmöten där de bytte visitkort och förmedlade affärsmöjligheter. Det blev starten för BNI som i dag är ett av världens största affärsnätverk med över 100 000 medlemmar i 40 länder.

Till Sverige kom BNI 1999. I våras slog det rot i Värmland då Karlstadsföretagaren Niklas Johansson råkade hamna på ett informationsmöte om BNI.

– Det finns ju många nätverk. Men det här lät vassare än andra eftersom det var så affärsdrivande. Frukostträffarna var egentligen rena säljmöten enligt en strikt agenda och med statistik över referens- och affärsutbyten, säger han.

Niklas, som startade eget som IT- och affärsutvecklare för två år sedan, ville gå med i ett BNI-team men något sådant fanns inte i Värm-



Basar för nytt nätverk. BNI, amerikanskt koncept på frammarsch i Sverige, har etablerats i Värmland där Niklas Johansson är regionsansvarig.

land. Alltså fick han gå i bräsch själv.

– Jag pratade med Sverigechefen Gunnar Selheden och åkte på studiebesök till Göteborg och Örebro. Jag blev väl mottagen av teamen där och insåg att metoden var ännu effektivare än jag trott.

Väl tillbaka i Karlstad pratade han med vänner och affärskolleger och fick snabbt ihop en grupp som nu vuxit till den kritiska massa – 18 personer – som behövs för att få forma ett officiellt BNI-team.

– Det gick jättefort. Ett andra team är redan på gång i Karlstad, de har tolv medlemmar nu, säger han nöjt.

Det första teamet, där han själv ingår, har officiell kick off i slutet av oktober vilken föregås av en

utbildningsfas i hur effektivt affärsförmedlande går till.

– Effektivt är det bärande ordet, säger Niklas. Agendan är spikad på minuten. I grunden handlar det om att få tillgång till nya nätverk och rekommendationer.

Det är alltid lättare att ringa och säga att ”hej jag heter Nisse och har fått ditt namn av din kompis/kollega Kalle, som tyckte jag skulle ringa till dig därför att...”

– Då är det faktiskt ytterst få som lägger på luren!

Varje BNI-team består av minst 18 och högst 40 personer. Bara en från varje bransch får ingå; det ska inte finnas någon konkurrens i gruppen. Närvarokravet är hårt; frånvaro mer än tre gånger per halvår accepteras inte.

– Alla måste vara aktiva. Ju mer man ger, ju mer får man tillbaka. Exakt hur mycket för vi regelbunden statistik över, vilka referenser som utbytts och vilka affärer som blivit resultatet, förklarar Niklas.

Han är regionsansvarig för Värmland och utgår från att BNI snabbt växer vidare, hittills har både Kristinehamn och Arvika visat intresse. I Sverige finns för närvarande 80 BNI-team vilka i snitt genererade affärer för omkring 300 000 kronor per medlem under 2007.

TEXT OCH FOTO: CHRISTINA WIKSTRÖM

IB Products AB

Analys och sortering av **stål** och **metall**.

Analys av **Cd, Pb, Br** m.m. inom bl.a. **ROHS, WEEE** och **REACH**-direktiven.



Uppmätning av **gammastrålning** från radioaktivt material.

070-217 1032 ingvar@ibproducts.se www.ibproducts.se

OST-lådan

– den läckraste julklappen!



finnen ni hos... **Nilsons OST**

054-19 00 10 • Drottninggatan 28B, Karlstad • www.nilsonsost.se

AMAB
SECURITY

Växelerbjudande för det lilla kontoret!

Häng med in i framtidens telefoni med en ny IP-växel från Panasonic. För endast **14.900 kr** finns det möjlighet till 8 användare av en Sip-anlutning, automatisk telefonist och kösvar.

Panasonic



Installationskostnad och nätförändringskostnad tillkommer. Samtliga priser angivna exkl. moms.

Kontakta oss gärna för en offert.

Tel 054-175 480 Fax 054-175 489 Mail amab@amab.nu
www.amab.nu



Wetterskogs

Vi tillverkar skyddshuvar, draperier och kapell till alla typer av industrier och fordon.

www.wetterskogs.se

054-85 36 90
Fallvindsgatan 1 på Örsholmen

